Brandskyddsrådgivare/säljare till Dafo Brand AB

Dafo Brand AB är ett svenskägt familjeföretag med verksamhet i Norden. Med 100 års bransch-erfarenhet är vi idag en av marknadens största leverantörer av brandskydd och räddningsmateriel. Parallellt med försäljning och underhåll av produkter har vi ett omfattande tjänsteutbud som utbildning, riksinventeringar, dokumentation och vi är specialiserade på systematiskt brandskydds-arbete. Vi är den ledande leverantören till räddningstjänster i Sverige och även landets största leverantör av fasta släcksystem.

Företagets huvudkontor finns i Tyresö strax söder om Stockholm. Vi har drygt 80 partners med montage- och servicekapacitet runt om i Sverige och ett stort internationellt nätverk. Med 125 medarbetare omsätter vi cirka 300 miljoner kr per år.

Vår expandering fortsätter och vi söker nu fler brandskyddsrådgivare/säljare som vill vara med att utveckla och stärka upp vårt säljteam. Med marknadens bredaste utbud av produkter och tjänster kommer du att kartlägga marknaden och erbjuda våra kunder innovativa helhetslösningar. Du kommer att jobba mot större och mindre företag, bl a fastighetsägare och brukare. Placeringsorten är Stockholm.

Arbetsbeskrivning

Vi erbjuder ett självständigt och intressant arbete med försäljning och rådgivning samt strategisk kundbearbetning av marknaden inom Stor-Stockholmsområdet. Din uppgift blir att skapa nya affärsmöjligheter och skapa långsiktiga kundrelationer hos både nya och befintliga kunder. Du arbetar med hela försäljningsprocessen, från att etablera kontakt med kund till att besöka denna och att komma till avslut. Du kommer att arbeta i ett drivet team med god kamratskap och med högt ställda mål på goda kundrelationer och framgångsrikt säljarbete.

Din Profil

Det är meriterande om du har tidigare arbetserfarenhet inom brandskydd. Som person är du driven och engagerad i ditt arbete och tar ansvar för dina projekt. Du har en god kommunikativ förmåga. Övrig kompetens som krävs för tjänsten:

- Du har dokumenterad säljerfarenhet och har ett intresse för brandsäkerhet.
- Du är driven, självgående, affärsorienterad och gillar att arbeta mot uppsatta försäljnings- och aktivitetsmål.
- Du har en god och naturlig förmåga att ta kontakt och bygga relationer med människor.
- Du vet att aktiviteter och insatser ger resultat samt har erfarenhet av att framgångsrikt driva flera projekt parallellt.
- Du hanterar svenska mycket väl i tal och skrift.
- Du känner dig bekväm i datorhanterande och en del administrativa åtagande såsom offerter och kalkyler.
- Du har B körkort.

Intresserad?

För mer information och ansökan, kontakta försäljningschef Johan Barvemo via e-post på: johan.barvemo@dafo.se.